

ДОСЛІДЖЕННЯ ЕКОНОМІЧНОЇ ДОСТУПНОСТІ ІНГІБІТОРІВ ПРОТОННОЇ ПОМПИ

Котвіцька А. А., Лобова І. О.

Національний фармацевтичний університет, м. Харків, Україна

Як відомо, економічна доступність лікарських засобів (ЛЗ) залежить від рівня фінансування охорони здоров'я, політики держави в сфері ціноутворення на препарати, а також платоспроможності населення і, на нашу думку, повинна включати й цінову доступність. Оскільки витрати на лікування більшості хвороб органів травлення в нашій країні пацієнт сплачує зі своїх власних коштів, цінова доступність якісного ЛЗ має велике значення. Необхідно зазначити, що комплаєнтність пацієнта до певного виду фармакотерапії в кожному конкретному випадку залежить від ефективності, рівня безпеки, зручності застосування і, безумовно, вартості препарату.

На підставі вищезазначеного, метою нашого дослідження стало здійснення аналізу цінових характеристик інгібіторів протонної помпи (ІПП) для лікування виразкової хвороби. Під час дослідження нами використано логічний, статистичний та графічний методи аналізу.

Під час дослідження нами був проведений моніторинг середніх закупівельних цін за всіма торговельними назвами ІПП, які були присутні на вітчизняному ринку, з урахуванням всіх форм випуску у 2014 р. та розраховані середні роздрібні ціни, які обчислювались, виходячи з даних прайс-листів щотижневика «Аптека» та розміру середньої роздрібною надбавки на різні групи препаратів згідно з Постановою Кабінету міністрів України від 17.10.08 р. № 955 «Про заходи щодо стабілізації цін на лікарські засоби і виробу медичного призначення».

До аналізу було включено 92 ЛЗ, які були розділені на цінові групи, зокрема нижчу, середню та вищу цінову групу (рис. 1).

Так, нижча цінова група сформована ЛЗ із середньою роздрібною ціною менше 100 грн., середня група – з вартістю ЛЗ від 100 до 200 грн., вища – з вартістю понад 200 грн.

Як видно з рис. 1, у 2014 р. до нижчої цінової групи (до 100 грн.) увійшло 80,43% номенклатури досліджуваних ІПП, до середньої – 14,13% та до вищої – 5,43% асортименту.

Необхідно зазначити, що найбільша кількість ЛЗ (31,52%), які входили до нижчої цінової групи, належала до препаратів групи омепразолу. Крім того, даний сегмент препаратів характеризується відсутністю високовартісних ЛЗ.

Таким чином, проведений структурний аналіз ІПП у розрізі цінових груп свідчить, що до нижчої цінової групи увійшло 74 ЛЗ, середня цінова група включала 13 препаратів, а вища – 5, що є позитивною соціально-економічною характеристикою вітчизняного ринку ІПП.

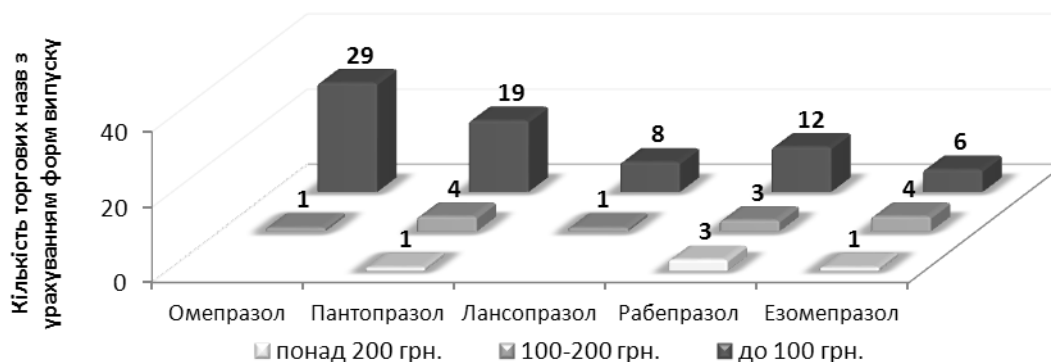


Рис. 1. Розподіл ІПП за ціновими групами