

АНАЛІЗ МОТИВАЦІЙНОЇ НАПРАВЛЕНОСТІ ЗДОБУВАЧІВ ФАРМАЦЕВТИЧНОЇ ОСВІТИ

Тетерич Н.В., Орленко Ю.Ю.

Національний фармацевтичний університет, м. Харків, Україна

natalititi@ukr.net

Наразі ставлення здобувачів вищої освіти до навчання у вузі здебільшого залежить від критеріїв, за якими вони обирають майбутню професію, а також від їх ставлення до самого процесу навчання. При цьому позитивною мотивацією професійного вибору майбутніх фахівців є такі прояви, як: виражений інтерес до професії, бажання в майбутньому займатися саме цією професійною діяльністю, а також щире прагнення бути корисним людям та суспільству результатами своєї праці. При цьому особливої актуальності набувають дослідження мотиваційної направленості професій соціально-направленого типу, результати якої знаходять безпосереднє відображення на суб'єктній складовій, до яких відносять й фармацевтичну діяльність.

Саме тому метою нашого дослідження був аналіз мотиваційної направленості здобувачів фармацевтичної освіти як яскравих представників праці за типом «людина-людина».

Задля реалізації поставленої мети нами було проаналізовано показники мотивації до успіху здобувачів фармацевтичної освіти НФаУ, отримані за допомогою тестування за психологічним опитувальником Т. Елерса (рис.).

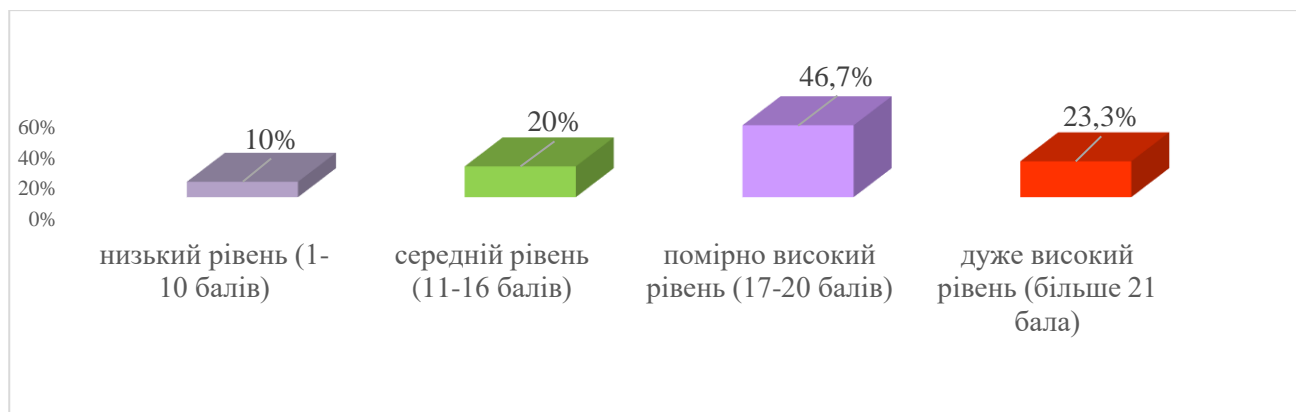


Рис. Показники рівня мотивації до успіху здобувачів фармацевтичної освіти

Так, за результатами отриманих даних можемо засвідчити, що низький рівень мотивації до успіху (1-10 балів) притаманний 3 респондентам (10%). Ці досліджувані часто є апатичними та не прагнуть докладати додаткових власних зусиль на шляху до мети. Окрім цього, в більшості випадків їх життєві цілі не мають чітких окреслень. В цілому такі люди мають пасивне ставлення до життя та плывуть за течією.

Середній рівень мотивації до успіху (11-16 балів) мають 6 опитаних (20%). Як правило, вони не бояться ризикувати та не є психологічно скованими у власних діях.

Помірно-високі значення досліджуваного показника (17-20 балів) притаманні більшості опитаних – 14 респондентам (46,7%). Такі особистості здатні йти на середнього рівня ризик для досягнення бажаного. Одночасно із цим вони схильні до адекватної оцінки власних сил задля реалізації поставлених завдань. Тобто, вони завжди орієнтуються на власні сили, є одночасно амбітними, гнучкими і наполегливими людьми.

Дуже високий рівень мотивації до успіху (23,3%) мають 7 респондентів (23,3%), що може сприяти виникненню надмірної самокритичності до власних можливостей. Такі досліджувані можуть зазнавати надмірного хвилювання та страху зазнати невдачі. При цьому підсвідома зневіра у власні сили здатна викликати в людини меншу готовність до ризику та особистісну скованість, результатом чого може бути втрата віри в досягнення бажаного.

Отже, респонденти із помірними високими оцінками щодо орієнтації на успіх зазвичай надають переваги середньому рівню ризику.

Таким чином, результати проведеного опитування дозволяють зазначити, що людям, які є мотивованими па успіх та мають великі сподівання на нього, притаманно уникати великого та необґрунтованого ризику. Навпаки, респонденти, які мають помірно високий рівень мотивації до успіху і мають високу здатність до ризику, як правило, рідше потрапляють в незручні життєві ситуації, аніж ті, які виявляють високу готовність до ризику, але високу мотивацію до уникнення невдач.