

*Ткачова О.В., Закорко Д.В.*

*Національний фармацевтичний університет, м. Харків, Україна*

## **Результати ABC-аналізу спазмолітичних препаратів в аптечному закладі міста Суми**

*tkachevaov@gmail.com*

**Вступ.** Функціональні захворювання (ФЗ) органів травлення займають серед безлічі хвороб травної системи особливе місце в терапевтичній практиці лікарів-гастроентерологів. Одним із найчастіших проявів ФЗ ШКТ є синдром подразненого шлунка (СПК). СПК, невроз кишківника або нервова діарея, є ненормальним функціонуванням травного тракту. Цей стан є причиною болю в животі, закріпів, діареї чи здуття живота. Однак це захворювання не вважається па-тологією, оскільки остаточно не встановлена етіологія розладів травлення, через яку в подальшому і не виникає серйозних наслідків. Здебільшого СПК спостерігається у дорослих віком від 23 до 40 років. За даними більшості досліджень, жінки страждають приблизно у 2 рази частіше, ніж чоловіки.

**Мета роботи.** В ході ABC-аналізу виявити лідерські позиції ЛЗ за реалізацією в структурі доходів аптечного закладу м.Суми серед спазмолітичних препаратів за останні півроку (березень-серпень 2022 р.).

**Матеріали та методи дослідження.** ABC-аналіз – метод для оцінки товарного асортименту підприємства, який широко використовується на практиці. В основі ABC-аналізу лежить правило Парето: 20% асортиментних позицій приносять 80% прибутку. ABC аналіз представників групи АТХ А03 «Засоби, що застосовуються при шлунково-кишкових розладах» в одному з аптечних закладів м. Суми проводили за даними звітів руху (реалізації) товарів вищезазначеної фармакологічної АТХ-групи за останніх півроку (березень-серпень 2022 року). Згідно з принципами ABC-аналізу досліджувані лікарські засоби (ЛЗ) були розподілені на групи А, В та С.

**Результати дослідження.** Згідно з результатами ABC-аналізу, найбільший прибуток та дохід аптеці приносили ЛЗ спазмолітичної дії з групи А. До неї увійшли найбільш прибуткові ЛЗ для аптеки та ті, що мають найбільший попит

(споживання) в упаковках серед дорослого населення – 15 торгових найменувань (ТН), що були реалізовані на суму 23605,10 грн, дохід від яких склав 78,54% від загальної суми реалізації. Лідерські позиції за доходом для аптеки з категорії А посіли 3 ТН спазмолітичних ЛЗ: Спазмалгон® , табл. блістер у пачці, №50 (18,41% від загальної суми реалізації), Но-Шпа® , табл. 40 мг блістер, №24 (11,64% від загальної суми) та Спазмалгон® , табл. блістер у пачці, №20 (7,32% від загальної суми). Дані 3 ТН принесли аптеці третину доходу (37,37%) на суму 11232,90 грн. Безперечним лідером продажів за обсягами реалізації (у кількості упаковок) за поточний досліджуваний період в аптеці виявився препарат Но-Шпа® , табл. 40 мг блістер, №24 (A03A D02), у кількості 41 уп. Його дохід сягнув цифри в 11,64% від загальної суми виручки аптеки від реалізації всіх ЛЗ, що застосовуються в повсякденній реальній лікарській практиці, фармацевтичній опіці та в комплексній терапії функціональних захворювань ШКТ. Значна частка продажів Но-Шпа® серед решти спазмолітиків, що могли гіпотетично приймати участь в комплексній або симптоматичній терапії ФЗ ШКТ, могла бути обумовлена його широкою популярністю, через добре розрекламовану ТМ-бренд, а також його широким спектром клінічних показань, використанням його як додаткового засобу в комплексному або симптоматичному лікуванні больового синдрому.

**Висновки.** Явним лідером групи А за реалізацією товарів серед спазмолітичних ЛЗ в аптечному закладі м. Суми став препарат Но-Шпа® , табл. 40 мг блістер, №24 (11,64% виручки аптеки від реалізації усіх спазмолітиків, що могли приймати участь в терапії ФЗ ШКТ). Кількість продажів даного ЛЗ, що сягнула 41 уп., можливо обумовлена його промоцією від всесвітньовідомого фарм. виробника – Санофі-Авентіс (Франція), а також – широтою клінічних показань та ефективністю: за рахунок високої вибіркової дії, зокрема на гладку мускулатуру ШКТ, біліарної, сечостатевої та судинної систем, незалежно від типу їхньої автономної іннервації.